ビジョンの構成	内容・方向性(案)	Ł	ジョン検討のための視点・キーワード		参考資料
京響の目指す姿 恒久的理念として、市、財団、楽 団員、市民が共有する憲章	市民にとっての価値京都市にとっての政策的意義	政策 意義 1	オーケストラ(京響)の公益性,市民的な価値 【キーワード・視点(案)】 ・必要性 ・地域性/・国際性 ・創造性/・時代性 ・適応性/・安定性	1-2 1-3 1-4 1-5	京都市における京響の位置付け 京響の歴史 京響の認知度、イメージ オーケストラの公共性・現代的意義に関する国内での調査・研究 他のオーケストラのビジョン 4 楽団員アンケート (意見の概要)
実現のための戦略 「京響の目指す姿」を実現する ための戦略について、方針・ 向性を示すものとして記載	「市民に愛されるオーケストラ」 の実現に向けた方針	2 事業	定期演奏会,特別公演等の方針 【キーワード・視点(案)】 ・公演,アンサンブルのあり方 ・世界に向けた情報発信 ・時代が求める斬新なプログラムの継続的な開発 市民還元事業のあり方 【キーワード・視点(案)】 ・教育・地域連携プログラム開発	2-2 2-3 2-4 2-5 2-6 2-7 3-1	京響の演奏会の開催実績 他のオーケストラの公演回数 京響の評価 音楽的方針の考え方 京響の歴代指揮者 京響の海外展開等の取組(インバウンド対応含む) 他のオーケストラの海外公演の実施状況 京響が実施している市民還元事業 他のオーケストラが実施している市民還元事業
		4 顧客 支援者	 ・教育的機能の充実(ジュニオケ,芸大連携等) コアなファンづくり 【キーワード・視点(案)】 ・友の会の拡充 ・コミュニティづくり 	4-2	京響友の会 来場者の要望 他のオーケストラにおける取組例 (オケ・楽団員との関係性の強化)
			新たなファン・支持者の獲得 【キーワード・視点(案)】 ・高齢者・主婦(主夫)層・子供等 ・市内学生への訴求 ・主要他都市公演 ・サイレントパトロンの拡大 ・効果的な情報発信(メディア活用・戦略的提携等) ・外国人観光客	5-2 5-3	クラシック音楽鑑賞の行動者率等 京響の他都市展開 他のオーケストラにおける他都市展開例 京響の広報・コミュニケーション戦略
					他のオーケストラの広報・コミュニケーション戦略 外国人客数(京都市交響楽団英語サイトからの申込者数)
	経営の安定化、環境変化に適応し つづける	6 楽団 楽団員	持続的な収支構造の確立に向けた収入増加策 【キーワード・視点(案)】 ・チケット料金のあり方 ・事業収入の増加 ・外部資金調達手法の多様化 ・事務局体制の強化 ・安定した経営基盤	6-2 6-3 6-4 6-5 6-6 6-7 6-8	チケット単価 京響の寄付金、協賛金、助成金の獲得状況 京響特会の決算推移 他のオーケストラとの収入比較 クラウドファンディングの活用 他のオーケストラにおける支援者確保の例 京響の営業活動状況 現在の事務局体制 その他のデータ(市予算等)
	楽団員のあり方	7	楽団員のあり方 【キーワード・視点(案)】 ・楽団員のスキルアップ ・楽団員間のコミュニケーションの活性化 ・高いプロ意識・組織運営の確立 ・楽団員の個性の発揮,話題性のプロデュース	資料4	4 楽団員アンケート(意見の概要)

京響が半世紀超をかけて培ってきたこと・継承しつづけること



| 新たな時代を見据えて京響が目指しつづけること

必要性

● 改めて京響の必要性を自問する

地域性

- 市民に愛される
- 市民の情操を豊かにする

- 市民の誇りでありつづける
- 京都の音楽教育を牽引する
- 市民のライフスタイルに応じた多様な接点・共感がある
- 共同体体験の提供、コミュニティ形成への提案がある

国際性

▶ 「国際文化観光都市・世界文化自由都市 – 京都」の「顔」となる

創造性

- **<u>交響楽団そのものを「新しい文化財」として育て上げる</u>**
- 京都の文化芸術都市の創生のハブになる
- 京都の文化資源と京響の有機的な連動を目指す
- 音楽芸術を通じた文化芸術都市の創生に重要な役割を果たす

時代性

- **<u>時代を超えて音楽芸術のもつ価値を市民と分かち合う,市民のかけがえのない財産でありつづける</u>**
 - 京都の教育界等の重要な資源となる
 - 時代のニーズにあったスタイルを追求する

適応性

安定性

● 社会の一員として存在している自覚

◆ 社会の要請に適応した組織運営を確立する

京響

「市民に愛されるオーケストラ」

「経営の安定化」 「環境変化に適応しつづける」 「世界に誇れるオーケストラ」



事業の視点

公演・アンサンブルのあり方

事業収入の増加

世界に向けた情報発信

音楽芸術の教育的機能の充実 (市立芸大との連携,ジュニオケ等)

時代が求める斬新な プログラムの継続的な開発 全体の事業収支バランス

主要他都市公演(招聘)

教育・地域連携 プログラムの開発 海外公演

顧客・支持者の視点

効果的な情報発信(SNSなど) 地域メディア等との戦略的提携

子ども, 主婦(主夫)層・高齢者等の新たな鑑賞

京響友の会の拡充 コアなファンのコミュニティづくり

市内学生・留学生への訴求

チケット料金のあり方

サイレントパトロン*の拡大 *鑑賞しなくとも価値を認める支持者 外国人観光客 インバウンド向け販売手法の確立

楽団・楽団員の視点

安定的な経営基盤

高いプロ意識・組織運営の確立

外部資金調達手法の多様化

国内外オケとの連携

楽団員間のコミュニケーションの活性化

事務局体制の強化

楽団員のスキルアップ

楽団員の個性の発揮・話題性のプロデュース