

夢を持ってお店を開業された皆さんを
応援します！

京都市プロモーション能力育成事業
「繁盛店プロジェクト」 支援対象者募集

京都市では、魅力ある商業店舗の定着を願い、市内で商業店舗を始めて5年以内の方を対象に、販売促進（プロモーション）活動の専門家を無料で派遣し、悩み解決のお手伝いをさせていただいております。

このたび、平成22年度の支援対象者（16名）を募集しますので、お知らせします。

[募集期間]

平成22年5月31日（月）～平成22年7月30日（金）

[応募方法]

応募用紙（市役所商業振興課で配布等）に必要事項を記入、必要書類を添付のうえ、募集期日までに市役所商業振興課へ持参するか必着で郵送していただきます。（選考あり）

[支援内容]

販売促進（プロモーション）活動の専門家が概ね4箇月間、延べ8回程度、無料で店舗を訪問し、商業者の抱える販売促進に関する課題に対し、共に考え、有効なアドバイスや提案を行います。

* その他、事業内容や募集方法等の詳細は、次頁以下及び別添のリーフレットのとおりで。

☆ 担当者から一言…

本事業は今年で3年目となります。昨年度までで、専門家からのアドバイスや提案が、対象となられた商業者の皆さんにとって、「停滞していた事業の新たな展開の実現」「新商品開発」「新聞への掲載」「経営コンセプトのブラッシュアップによるより有効な販売促進活動の確立」などにつながりました。このほかにも、「ひとりで悩んでいたが、一緒になって親身に考えてもらったことで、考えの整理ができ、今後の方向性を見出すことができた」といった声をいただいております。

京都市 プロモーション能力育成事業「繁盛店プロジェクト」の募集

1 募集対象者

新たに京都市内に出店した後5年を経過していない小売店舗（飲食等を含む）を営む方で、

- ・「念願の自分の店を持てたけれど、売上げが伸びない。」
- ・「良い商品を揃えているのに、売上げにつながらない。」
- ・「お店や商品のPR方法がよく分からない。」

といったことなど、販売促進に関する悩みをお持ちの方

※ 大企業、フランチャイジー（加盟店）、通信販売などの方は除きます。
（詳しくはリーフレット参照）

2 募集数

16名

3 募集期間

平成22年5月31日（月）～平成22年7月30日（金）（必着）

4 募集方法

一般公募により行います。

応募は、応募用紙（5月31日から市役所商業振興課で配布する他、京都市商業振興課ホームページからダウンロード可能）に必要事項を記入し、店舗の外観、内部、扱う商品のカラー写真（A4、4枚程度にまとめてください）とともに、市役所商業振興課に持参するか、市役所商業振興課まで郵送してください。

5 選考方法

当事業における専門家が、「事業に対するやる気、情熱」、「販促活動に対する取組姿勢」、「問題意識と改善意欲」などについて、書類で審査します。

なお、必要に応じ、本市担当者による面接を行う場合があります。

- (1) 書類選考（8月上旬を予定）
- (2) 支援対象者の決定・発表（8月下旬を予定）

6 支援内容

支援対象者に対し、プロモーションに関して十分な知見を有する専門家を概ね4箇月、延べ8回程度派遣し、支援対象者の現状に即して、次のような支援を行います。

- (1) 店舗に関する調査
- (2) 販売促進計画の立案
- (3) 販売促進活動の提案 など

7 支援期間

平成22年9月以降で、概ね4箇月の間となります。

8 その他

- (1) 当事業における専門家は、応募された内容等について守秘義務を負います。
- (2) 支援終了後、報告書を提出していただきます。
- (3) 当事業による効果が確認できた事例について、当事業の趣旨に沿って、支援対象者の同意を得て、公開することがあります。

9 応募及び問い合わせ先

京都市産業観光局商工部商業振興課 繁盛店プロジェクト担当
〒604-8571 京都市中京区寺町通御池上る上本能寺前町 488 番地
(京都市役所北庁舎1階 Tel 075-222-3340)

URL http://www.city.kyoto.lg.jp/sankan/soshiki/7-1-4-0-0_4.html