

京都市外郭団体中期経営計画

(公財)京都市体育協会	中期経営計画 (平成30年度～平成32年度)
-------------	---------------------------

基本事項

所管局課	文化市民局市民スポーツ振興室	本市出えん金	30,000	千円
基本財産／資本金	118,000	千円	本市出えん率	25.4
				%

1 「外郭団体のあり方の抜本的な見直し」における「今後の方向性」

当欄では、「外郭団体のあり方の抜本的な見直し」において、外郭団体としての位置づけを「存続」するか、外郭団体としての位置づけを外れて「自律化」「解散」するかのいずれの方向性を決定したかを記載している。

方向性	自律化	目標年度	平成31年度
-----	-----	------	--------

本市の出えん率引下げに向けた実施計画

取組内容	H30	H31	H32
	平成30年3月理事会で承認を受けた後、平成30年6月の評議員会議決予定 平成31年3月末積み増し	平成31年4月 自律化	

2 今後取組を進めるうえでの「基本的方針」

当欄では、「今後の方向性」の実現に向けて、各団体が業務面、財務面、組織面及びその他の各分野ごとに取り組むべき課題等について記載している。

業務面	スポーツ振興を担う公益財団法人として、施設の特徴や地域のニーズに合わせ、魅力あふれるスポーツの場づくりを図り、事業の質及び市民サービスの質の向上に努める。
財務面	財団の財務基盤の強化を図るため、収入の大部分を占める利用料金の増収を図るだけでなく、自主財源の確保に努める。
組織面	公益財団法人としての効率的、効果的な運営を目指し、人材育成、資質向上及び自主財源の確保に努め、組織基盤の強化を図る。
その他	

京都市外郭団体中期経営計画

(公財)京都市体育協会	中期経営計画 (平成30年度～平成32年度)
-------------	---------------------------

3 基本的方針を実現するための具体的取組(3年間の計画期間中における具体的取組)

- ① 「基本的方針」を実現するための具体的な取組を記載する。
- ② 取組ごとに、各年度の目標となる指標及び目標値を設定する。
- ③ 計画期間の最終年度(平成32年度)の目標値が中期経営計画全体の目標値となる。

(1)業務に関する取組

目標「事業の質の向上」						
取組内容	より多くの市民に豊かなスポーツ機会を提供するため、ジュニアの育成、親子スポーツの企画、高齢者が楽しめるスポーツの提案等ライフステージに応じたスポーツ機会の提供を行う。					
○指標	市民参加型イベント件数					
採用理由	多様化した市民スポーツ活動に対する要求にこたえるため					
目標値	H28(実績)	H29(見込)	H30(目標)	H31(目標)	H32(目標)	(単位：件)
	4	5	5	5	5	
実現方法	競技者だけではなく、観戦・応援する人も楽しめる機会の創出や、スポーツの魅力を様々な楽しむことができる事業を実施する。					

(2)財務に関する取組

目標「事業収益の確保」						
取組内容	収益の大部分を占める利用料金収益を確保するとともに、物品販売等の増収を図り自主財源の確保に努める。					
○指標	事業収益					
目標値	H28(実績)	H29(見込)	H30(目標)	H31(目標)	H32(目標)	(単位：千円)
	313,868	331,436	331,436	331,436	331,436	

京都市外郭団体中期経営計画

(公財)京都市体育協会	中期経営計画 (平成30年度～平成32年度)
-------------	---------------------------

(3)組織に関する取組

目標「組織基盤の強化」						
取組内容	<p>「拠点機能の強化」、「効率的・効果的な組織運営」及び「自主財源の確保」に取り組む。</p> <p>賛助会員の拡大により、年会費収入の増額に努め、財務面の安定化を図るとともに、賛助会員を通じた本会事業の周知等、より多くの市民、団体の方々に活動を支援していただけるよう取り組んでいく。</p>					
○指標	賛助会員の拡大					
目標値	H28(実績)	H29(見込)	H30(目標)	H31(目標)	H32(目標)	(単位：千円)
	395	465	600	630	660	

4 中期経営計画に対する意見

団体が作成した中期経営計画に対する、所管局の意見を記入します。

所管局	<p>平成31年4月の自律化に向けて、本市スポーツ施設における第3期指定管理者として、利用者満足度を高めるサービスの提供や施設利用率の向上を図る施設運営、安定した利用料金収入の確保に取り組まれている。継続して次期指定管理を獲得できれば、問題なく計画を実行することができると思われる。</p>
-----	---